

# ST曙光关联资产收购案余波未了 提起诉讼追讨转让款及利息7200多万元

■本报记者 李勇 刘剑

2月5日晚间,ST曙光发布重大诉讼公告称,因与天津美亚新能源汽车有限公司(以下简称“天津美亚”)的买卖合同纠纷,公司向丹东市中级人民法院(以下简称“振安法院”)提起诉讼,目前已获受理。公司请求判令天津美亚立即退还转让款6615万元及利息594.25万元,合计7209.25万元。

## 诉讼已获受理

往前回溯,2021年9月26日,ST曙光与天津美亚签署基础定价为1.323亿元的《资产购买协议》,用于购买S18(瑞麒M1)、S18D(瑞麒X1)的固定资产所有权及无形资产使用权,用于开发新能源乘用车。因天津美亚系ST曙光原控股股东华泰汽车集团有限公司实际控制的企业,该笔交易也构成关联交易。

美亚支付预付款6615万元,后又于2021年12月15日与天津美亚签署相关补充协议。据ST曙光公告显示,《资产购买协议》签订后,公司与天津美亚陆续进行了资产交接,所移交资产中存在大量毁损和缺失。

北京博星证券投资顾问有限公司研究所所长、首席投资顾问邢星在接受《证券日报》记者采访时表示:“从移交资产不到位暴露出公司管理存在缺陷,也反映出关联交易中存在弊端或异常行为。”

彼时,ST曙光上述关联资产交易也未得到中小股东的认可。2022年5月5日,ST曙光部分中小股东自行召集召开2022年第一次临时股东大会,因公司购买上述资产行为系关联交易且所购资产属于行业淘汰资产,购买行为损害上市公司利益,审议通过了《关于终止购买资产的议案》以罢免及选举公司董事、监事等相关议案,罢免公司时任董事、监事,选举产生新任

董事、监事,并决议终止前述购买资产事项。

之后,因对临时股东大会决议效力有争议,相关方曾提起诉讼。2023年8月5日,ST曙光发布公告,公司于2023年8月4日收到辽宁省丹东市中级人民法院判决书,判决临时股东大会决议有效。随后,ST曙光也正式进行了董事会、监事会换届,实现了公司管理权的更迭。

为维护公司及全体股东的合法权益,ST曙光于近期向振安法院提起民事诉讼,请求判令被告天津美亚立即退还7209.25万元,并由天津美亚承担诉讼费用。2月5日,ST曙光收到《受理案件通知书》。

“法院对于原告、自诉人起诉等材料,按照各自的管辖范围进行审查后,认为符合法律规定的条件时,决定进行审判的,就会决定立案。”辽宁同方律师事务所律师胡明明律师向《证券日报》记者表示,法院在决定立案后,会出具受理案件通知书。

值得注意的是,1月31日,ST曙光发布的关于公司股票被继续实施其他风险警示的进展公告显示,公司目前被继续实施其他风险警示的情形,原因是大华会计师事务所(特殊普通合伙)对公司出具了否定意见的《2022年度内部控制审计报告》。该报告显示,ST曙光在签订协议前、协议执行中存在多项内部控制缺陷。尤其是在ST曙光发现该标的资产存在毁损、盘亏及权属等问题,公司管理层未及时就有关事项对实现交易目标的影响程度履行充分的讨论与决策程序。

## 2023年业绩预亏

近日,ST曙光披露2023年业绩预告称,经初步测算,公司预计2023年归母净利润亏损3.95亿元至4.7亿元;预计扣非归母净利润亏损4.15亿元至4.95亿元。

对于业绩亏损的原因,ST曙光表示,因相关产品产销量未达预期,现有毛利无法覆盖固有成本费

用,以及预期资产减值损失增加,导致亏损。

公告显示,ST曙光称已对诉讼事项中涉及的该笔预付款项计提坏账准备4128万元,影响金额以审计机构年度审计确认后的结果为准。

“对于ST曙光而言,自2021年以来连续出现亏损,此次因合同纠纷产生计提,在一定程度上加剧财务指标的被动局面。”邢星表示。

同时,ST曙光还披露了今年1月份的产销数据快报。其中,1月份公司整车产量474辆,同比增长2054.55%;整车销量362辆,同比增长170.15%。零部件业务方面,今年1月份公司车桥产量69437支,同比增长139.05%,车桥销量69741支,同比增长207.05%。

新热点财富创始人李鹏岩认为,新管理团队的上任,意味着ST曙光持续两年多的控股权之争正式落幕,也为公司生产经营的进一步恢复带来契机。产销数据的变动,也印证了这一积极变化。

# 迎战低温雨雪冰冻天气 上市公司稳产保供不停歇

■本报记者 李万晨曦

2月4日,湖北省应急管理厅决定将低温雨雪冰冻灾害四级应急响应提升为三级。2月5日,湖北省多地发布道路结冰橙色预警。湖北省气象服务中心交通气象服务首席专家何明琼表示,本次雨雪过程时间长、范围广、灾害天气种类较多,对交通、电力、能源、公共出行都有非常不利的影响。

“能源保供再迎大考。”湖北能源相关负责人对《证券日报》记者表示,湖北能源各生产单位已开启战冰雪稳生产保民生模式,广大职工坚守一线守护设备安全,全力以赴保发电、保输气、保运煤、保供热。

除了湖北能源外,记者了解到,相关上市公司纷纷迎战低温雨雪冰冻天气,积极开展稳产保供行动。

## 多举措做好民生保障

据湖北省气象局通报,2月4日8时,湖北潜江、应城、孝感积雪深度达18厘米,武汉市黄陂区最大电线积雪厚度10.6毫米。

“各地子公司进一步加强巡检设备力度,开展重点设备防寒防冻专项检查,消除低温冰冻引起的设备隐患,多措并举保障电力热力安全可靠供应。”湖北能源相关负责人表示。

据介绍,水电方面,湖北能源各水库已顺利完成年度水位回蓄目标,保持高水头运行。各

水电单位正加强水雨情预测预报,加强与水库、电力调度机构沟通协调,科学制定水库调度方案,合理控制水库水位,做实做细有关措施,保障关键时刻发得出、顶得上、稳得住。火电方面,在湖北电网的主力电源点、湖北最大火电企业鄂州发电公司,6台机组全部并网运行。“十四五”湖北最大电源项目湖北能源宜城火电2台百万机组按计划顺利投运,也为湖北省迎寒潮大考再添“稳定器”。

武商集团旗下武商超市相关负责人表示,湖北能源各生产单位已开启战冰雪稳生产保民生模式,为做好严寒天气的民生保障,武商集团超市公司成立应急保障工作组,抓好粮油、蔬菜、肉、蛋、奶等商品货源储备,切实做好民生商品保供稳价等工作,用实际行动传递“民生温度”,充分发挥商业流通企业主力军作用。

## 化肥企业全力保生产

2月4日正值立春,作为重要农资的化肥上市公司生产情况也备受市场关注。

新洋丰、湖北宜化、兴发集团、凯龙股份等多家化肥上市公司在与《证券日报》记者交流时均表示,目前生产情况一切正常。

“我们已经做好了针对冰冻天气的应急预案,可以说是以‘雪’为令。为了保障生产基地的通行安全,2月3日早晨,新洋丰荆门总部生产基地第一时间开展集



中铲雪除冰行动,各生产厂区主干道、陡坡路面等重点区域的积雪全部清扫干净,清扫出了一条‘安全路’。”新洋丰内部人士告诉记者。

富邦股份制定了一套详细的防灾预案。“公司员工们群策群力,多部门紧密协作,目前已成功保障了员工安全、物流畅通和生产稳定。”富邦股份副总经理刘裕向《证券日报》记者表示。

“此次冰冻雨雪灾害对春耕有一定影响。目前来看,多家化肥上市公司正在努力保生产,稳春耕农资供应,以减轻灾害对春

耕的影响。”中国企业资本联盟副理事长柏文喜表示。

此外,艾文智略首席投资官曹曹在接受《证券日报》记者采访时表示,眼下正是春运返乡高峰,此次湖北地区的冻雨冰雪,路面结冰严重,处理难度也较大,会造成交通以及物资运输受阻。

记者从楚天高速方面了解到,公司正全员全力投入抗冰保畅工作中。

据了解,楚天高速迅速启动恶劣天气灾害Ⅲ级应急响应,要求各单位、各部门严格落实防范

暴雪、低温、冰冻等措施,加强道路安全管控,做好除冰除雪和滞留人员服务保障工作,全力保障路段高速公路安全形势稳定可控。公司目前已经设置物资储备点16个,配备应急人员超百人,融雪剂2000余吨、撒布车17台、水马及反光锥桶4000余个,安全标志牌200余个。对沿线重点路段桥梁、长大纵坡开展多轮融雪剂撒布作业,特别对重点路段实施重点盯防,易积雪结冰桥梁实施重点巡查和人员物资重点部署,摆放警示标志牌,严防各类交通事故的发生。

# 筹划易主+被债权人申请重整 洪涛股份收深交所关注函

■本报记者 李雯珊  
见习记者 刘晓一

2月4日晚间,洪涛股份发布公告称,公司控股股东刘年新于2024年1月31日与深圳市招金金属网络交易有限公司(以下简称“深圳招金金属”)、海南东方招金矿业有限公司(以下简称“海南招金矿业”)及公司签署了《股份转让框架协议》(以下简称“《框架协议》”),深圳招金金属与海南招金矿业拟合计受让公司控股股东刘年新持有的8040.51万股公司股份,占公司总股本的4.58%。若本次股权变动最终完成,深圳招金金属和海南招金矿业的共同实控人欧阳勇也将成为洪涛股份的实控人。

公司同步称,债权人惠州市中和建筑装饰材料有限公司(以下简称“债权人”)已于2024年1月29日向深圳市中级人民法院申请对公司进行重整,并同时申请启动预重整程序。

2月5日,深交所就股份转让及重整中已履行、尚需履行的程序以及存在的实质性障碍等问题下发关注函。

“后续将经历法院裁定公司预重整、指定管理人、公开招募投资人、裁定公司进入重整、指定重整管理人、批准公司重整计划等程序。”洪涛股份董办相关人士在接受《证券日报》记者采访时表示,公司正就重整事项,与债权人、法院、政府、意向投资人积极沟通,在做好日常经营管理的同时,依法依规、积极配合推进重整相关工作。希望通过重整,化解债务危机,促使公司早日回归正常发展轨道。

## 谋易主求纾困

本次公司控股权的变更,除了控股股东刘年新直接转让股权外,还通过其委托表决权的方式推进。刘年新在完成股份交割后,计划将剩余持有的公司股份表决权

全部委托给深圳招金金属和海南招金矿业行使,委托期限一年,并承诺不以其他方式谋求取得或联合取得上市公司控制权;深圳招金金属和海南招金矿业也将在协议签订后一年内,通过包括但不限于二级市场增持、股份受让、股票定向发行等方式取得上市公司控制权。

据天眼查APP的股权穿透图显示,两家公司均为中国四大国有黄金公司之一的山东招金集团有限公司(以下简称“山东招金”)旗下公司,而山东招金的实控人为招远市财政局。

据公告披露,受让方深圳招金金属、海南招金矿业为了抓住黄金行业转型升级背景下的产业发展机遇,转让方公司控股股东刘年新为改善公司现状,带领公司走出困境,经过多次沟通和协商,为共同缔造国内贵金属消费市场顶尖品牌,就上市公司控股权转让达成一致,签署本框架协议。

让能够成功实施,将引入新的产业投资人,有利于优化公司股东结构,实现公司产业战略转型,提高公司抗风险能力,进一步增强公司核心竞争力。

不过,本次签署文件为框架协议,正式协议能否签署尚存在不确定性。深交所就本次筹划控制权变更事项是否审慎、交易价格确认的合理性及公允性等问题进行了关注。

## 债权人申请公司重整

除了易主之外,洪涛股份被债权人申请重整也受到交易所的关注。

1月30日,洪涛股份披露的《关于被债权人申请重整及预重整的提示性公告》显示,洪涛股份债权人惠州市中和建筑装饰材料有限公司以上市公司不能清偿到期债务914501.76元,且明显缺乏清偿能力,向法院申请提出对公司进行重整,并申请启动预

重整程序。

“重整是对身处困境但仍具有挽救价值的企业,通过引入新的投资者,债转股等合法合规的措施和手段,达到化解债务、恢复经营能力、改善财务状况、重组再生的目的,对于具备重整价值的困境企业意义重大,是重要的纾困方式。”前述洪涛股份董办相关人士表示。

“公司重整一般通过债务重组、资产剥离、股权转让、债转股等方式。”盈科律师事务所律师王玉顺在接受《证券日报》记者采访时表示,相比退市和破产清算,重整可以实现债权人利益最大化,还能保护出资人权益。

目前,洪涛股份尚未收到法院对申请人申请公司重整及预重整的受理文件,债权人的重整及预重整申请能否被法院裁定受理,以及具体时间存在不确定性。此外,深交所就受让方是否具备重整能力、公司逾期债务的解决等问题予以关注。截至发稿,公司暂未回复。

# 亚翔集成中标7.28亿元 无尘室系统包项目 公司称将对其业绩产生积极影响

■本报记者 陈红

2月5日晚间,亚翔集成发布公告称,公司于近日收到信息产业电子第十一设计研究院科技工程股份有限公司发来的中标通知书,确认亚翔集成成为12英寸存储器晶圆制造基地二期项目无尘室系统包的承包单位。本次中标金额为7.28亿元。

根据公告,本次中标项目的业主为长鑫新桥存储技术有限公司,主要从事存储技术服务;集成电路设计、制造、加工;电子产品销售等。

亚翔集成称:“本项目的顺利实施将有助于提高公司的业务承接能力,为公司后续项目的开拓和合作提供更多的经验,并将对公司的经营业绩产生积极影响。”

目前,亚翔集成需与发包单位签署项目合同,项目建设内容、结算及付款方式等具体内容均以正式合同为准,存在一定的不确定性。

中国企业资本联盟副理事长柏文喜在接受《证券日报》记者采访时表示:“本次中标,表明公司在洁净室工程领域的实力得到了认可,其技术水平和专业能力在行业内具有较大竞争力;项目的实施将为公司带来可观的收入,有助于提升公司的盈利能力;此外,本次项目也将为公司的业务发展提供新动力,进一步巩固公司在洁净室工程领域的市场地位。”

据了解,亚翔集成成为国内中高端洁净室工程领先企业,拥有30余年洁净室工程经验,其专注于电子行业中IC半导体、光电等领域。近年来,公司持续深耕高端洁净室工程,在手订单保障充分,为公司业绩增长提供支撑。截至2023年6月底,公司在手未完订单金额为70亿元。

根据最新披露的业绩预告,2023年全年,亚翔集成预计实现净利润2.66亿元至2.86亿元,同比增长76.70%至89.99%。对于业绩变动的原因,亚翔集成称:“受国内外大环境影响,芯片需求旺盛,下游建厂景气回暖;工程项目所需原物料价格回稳,劳务成本也有所下降,本期施工项目毛利率较上年同期高。”

近年来,随着新能源、新材料、绿色环保、高端装备等战略性新兴产业快速发展,进一步带动洁净室市场规模的高速增长。根据前瞻产业研究院数据,预计未来洁净室行业将保持低速稳定增长,未来五年市场规模复合增长率约为15%,预计2029年中国洁净室市场规模超5700亿元。

柏文喜认为:“未来将有更多的高科技产业需要使用洁净室进行生产,这将为洁净室工程行业提供广阔的市场空间。”

亚翔资本执行董事沈萌对《证券日报》记者表示:“目前,高端无尘室在国内外都属于尖端技术领域,特别是达到电子级以上时,对企业的技术水平和工艺能力都有非常高的要求。未来,高端无尘室会呈现出高收益和高成长特征。”

# 山东重工集团去年海外产业 收入首破1000亿元

■本报记者 王倩

2月4日,山东重工·潍柴动力第五次全球CEO大会举行,来自14个国家的CEO及管理团队成员齐聚山东潍坊,共同谋划2024年发展蓝图。

记者从会上获悉,2023年度,山东重工集团海外产业收入首次突破1000亿元。

山东重工集团董事长谭旭光在会上对过去五年的发展方向和竞争格局做出判断。谭旭光表示:“山东重工集团要加快向高科技含量转型,加快向高品牌价值转型,加快向高端市场转型,成为全球高端装备行业的重要一极。”

过去20年,山东重工集团准确把握战略时机,先后与法国博世、意大利法蒂帕、德国凯傲、美国PSI等11家高科技企业实施战略合作,构筑了涵盖动力系统、商用车、农业装备、工程机械、智慧物流、海洋交通等六大业务板块协同发展的全球产业版图。

此次大会上,德国凯傲集团CEO罗布·史密斯表示,潍柴动力和凯傲的合作在2023年实现了战略增长,双方启动了多项改善运营的措施,还在新能源产品技术上进一步密切合作。同时,依托潍柴动力方面的资源,凯傲进一步扩大了在中国的市场渗透率。2023年,凯傲集团工业车辆和服务细分(ITS)持续增长,利润及自由现金流大幅提高,为2024年奠定了基石。

山东重工集团旗下的意大利法蒂帕集团在2023年实现了良好发展。意大利法蒂帕集团CEO阿尔伯特·格拉斯表示,继在中国香港和意大利米兰上市之后,法蒂帕集团密集实施了很多商务措施,连续四个季度实现了净收入、净利润的增长。

美国PSI公司CEO迪诺·希斯基斯表示:“2023年PSI从生存迈向高速发展,加入潍柴大家庭后,PSI与潍柴动力共同开发的天然气发动机、新能源发动机也取得了新突破,产品体系不断丰富,高端市场转型升级加速推进,实现了1+1>2的协同发展。”

谭旭光认为,战略重组后,所有企业都发生了翻天覆地的变化,其根本原因在于集团全力支持、产业协同联动。“我们所有的合作都是长期价值导向的战略性产业投资,所有的合作都是为了共同做强全球产业核心竞争力”。

对于未来五年的行业发展趋势,谭旭光表示,全球产业链重构愈演愈烈,各级CEO必须做好充分的思想准备,用全球视野、战略性思维、系统性观念,结合自身业务、各自领域,认真思考、认真回答。

中国信息协会常务理事、国研新经济研究院副院长朱克力对《证券日报》记者表示:“随着国家加大对基础设施和物流行业的投资力度,以及环保要求不断提高,重卡行业整车的需求将持续旺盛。”因此,相关企业需要不断加强技术创新和产品升级,提高产品质量和竞争力,进一步推动行业发展。

此外,此次大会提到,要构建起科技创新的新优势,用人工智能赋能自身业务,加速AI新科技工程体系布局,加速人工智能在全业务场景的深入应用,加速引领集团思维模式、研发模式、管理模式变革。

对此,中国企业资本联盟副理事长柏文喜对《证券日报》记者表示:“人工智能在装备制造业中具有巨大潜力,能极大地提高生产效率、优化制造工艺、提升产品质量并降低运营成本。像山东重工集团这样的头部装备制造企业,应进一步加大研发投入、培养和引进人才。同时,促进跨部门协作、探索商业模式创新以及强化国际合作与交流等。”